

## **CHARGÉ DE PROJETS AUX VENTES ET DÉVELOPPEMENT DES AFFAIRES**

**Poste : permanent, entrée en poste début septembre 2024**

**Ville : Drummondville**

**Horaire : temps complet 34h/semaine sur 4 jours, télétravail occasionnel possible**

**Salaire : annuel à la hauteur de ton expérience, à partir de 58 000\$**

En collaboration avec l'équipe des Ventes en place, le chargé de projets aux ventes et développement des affaires aura pour rôle principal d'accompagner les clients à travers les différentes étapes de planification de leurs projets d'aménagement. Cela inclut le service conseil pour la sélection des équipements de jeu ou du mobilier répondant aux besoins, la transmission des informations techniques appropriées, le suivi des demandes de plans et des échéanciers, la préparation de la soumission, les étapes de confirmation et de mise en production du projet, et le suivi de satisfaction du client, toujours selon les besoins spécifiques de chaque projet. Tu seras amené à rencontrer les clients virtuellement ou en personne pour offrir des conseils et assurer un suivi personnalisé.

Nous cherchons un chargé de projet axé sur la qualité de l'expérience client et l'atteinte de résultats, ayant une connaissance des complexités d'un chantier de construction et/ou des particularités reliées au domaine de l'aménagement paysager. Tu devras être facilement capable de mener plusieurs projets simultanément. Le chargé de projet sera principalement attiré aux projets complexes, sur mesure et hors-standard et agira comme renfort aux projets standards en période de haute saison. Tu seras appelé à préparer des dossiers d'appel d'offres occasionnellement. La coordination de la mise en production et de la mise en chantier avec les responsables de chaque équipe sera aussi à ta charge. Tu assureras la liaison logistique avec le client et le service après-vente.

En période de basse saison, tu auras le mandat de contribuer au développement des marchés, notamment pour le secteur des ventes anglophones sur le marché canadien. Tu dois donc être bilingue à l'oral et à l'écrit. Tu travailleras sous la supervision de la Directrice des Ventes et Marketing, qui t'offrira son soutien et ses conseils pour la préparation des dossiers. Cette position dans l'entreprise pourrait être appelée à évoluer avec la croissance de l'entreprise et selon les compétences et intérêts de la personne en poste.

### **Ton rôle serait de**

- Répondre aux demandes entrantes (téléphone, courriel et Web) en français et en anglais.
- Conseiller les clients dans les différentes étapes de planification de leur projet d'aménagement, aider à sélectionner les équipements de jeu et mobilier pertinents pour leurs besoins. Fournir les informations techniques appropriées selon le projet. Des rencontres de clients virtuelles ou en présentiel peuvent être nécessaires.
- Gérer plusieurs projets clients simultanément
- Travailler en étroite collaboration avec les autres membres de l'équipe.
- Transmettre les informations techniques demandées par les clients et nos distributeurs.
- En collaboration avec le contremaître de chantier, contribuer à l'analyse des besoins pour les travaux d'installation (excavation, bordures, surface amortissante, etc.) et conseiller les clients pour des aménagements optimaux.

- Monter le dossier du projet, préparer les soumissions, les transmettre aux clients ou distributeurs, puis en assurer le suivi jusqu'à la fin du contrat. Préparer des dossiers d'appels d'offres de projets.
- Coordonner la mise en production et la préparation du chantier d'installation avec les responsables de chaque équipe, assurer une transmission de tous les éléments d'information pertinents au dossier. Assurer la liaison logistique avec le client et le service après-vente.
- Contribuer au développement des ventes francophones et anglophones dans les nouveaux marchés canadiens.

### Profil recherché

- Minimum 3 à 5 ans d'expérience dans un poste similaire
- Expérience pertinente en estimation et/ou aménagement paysager et/ou construction.
- Entregent, courtoisie, professionnalisme et rigueur
- Proactivité, esprit d'initiative, bonne capacité d'adaptation aux changements
- Excellente capacité de gérer plusieurs projets à la fois et de travailler en équipe
- Excellente maîtrise d'un environnement informatique et de la suite Office, particulièrement Excel
- Excellente maîtrise du français et de l'anglais parlé et écrit (4/5 min)
- Disponibilité à voyager selon les besoins des mandats (occasionnel)
- Adhésion aux valeurs d'Eskair Aménagement

### Nous t'offrons

- Salaire annuel à partir de 58 000\$ à discuter selon ton expérience
- Emploi à temps plein 34h/sem. sur 4 jours
- Horaire flexible et possibilité de télétravail occasionnel
- Conciliation travail-famille priorisée
- Ambiance conviviale et activités d'équipe
- Prime bonheur annuelle et autres avantages définis selon le Guide de l'employé

### Pour postuler

Des questions? Appelle-moi pour en discuter à mon retour de vacances le 12 août!

**Tu es motivé? Nous attendons ton C.V. et ta lettre de présentation avant le 19 août 9h.**

Marie-Pier Vincent, responsable des richesses humaines, 819 472-6520 #3, [rh@eskairamenagement.com](mailto:rh@eskairamenagement.com)

### Qui est Eskair Aménagement ?

Eskair Aménagement est une compagnie québécoise qui crée des aires de jeu, d'entraînement, d'enseignement et de socialisation inspirées par la nature. Notre équipe située à Drummondville conçoit et fabrique les équipements récréatifs extérieurs et le mobilier urbain en bois de cèdre massif que nous installons pour les écoles, parcs, garderies et sites touristiques. Nous sommes aussi spécialisés dans l'accompagnement de projets de revitalisation de cours d'école et création de classes nature à travers le Québec. Nous créons des espaces ludiques, attrayants, uniques et sécuritaires.

La priorité du fondateur et président d'Eskair, Éric Bourgault, est le bonheur et le bien-être de son équipe. Une ambiance de belle camaraderie règne entre les équipes d'administration, de production et d'installation. L'entreprise soutient ses employés dans le développement de leur plein potentiel et encourage les initiatives d'optimisation. Des conditions salariales très avantageuses et un horaire de travail sur 4 jours par semaine sont notre marque de respect envers le dévouement de nos employés.

Découvre-nous au [www.eskairamenagement.com](http://www.eskairamenagement.com) et [facebook.com/eskairamenagement!](https://facebook.com/eskairamenagement!)